



NOGLE SER BARE ET KABEL

## DU SER POTENTIALIET I VORES FØRINGSVEJE

### VI SØGER EN ENERGISK SÆLGER

Scankab Systems intensiverer sin position på det danske og nordiske marked og søger en energisk sælger, der sammen med det øvrige salgsteam kan gøre en mærkbar forskel.

#### Jobbet

Dit primære fokusområde vil være at opsøge nye kunder samt udbygge salget til eksisterende kunder. Du skal på en seriøs måde skabe og fastholde den gode dialog, så kunderne er fortrolige med de løsninger og produkter, de tilbydes.

I et tæt samarbejde med den produktansvarlige samt det øvrige salgsteam, sikres det i fællesskab, at kunderne får den rigtige service og vejledning og vælger Scankab Systems som den foretrukne leverandør.

#### Konkrete arbejdsopgaver

- Via stærke relationer og høj service skal du gennemføre salgsbesøg og øge salget til nye kunder
- Du skal være opmærksom på nye tendenser og produktforespørgsler i branchen
- Du skal sikre, at aftalte salgsbudgetter og aktivitetsniveauer som minimum indfries
- Du skal rapportere i CRM-systemet SuperOffice

#### Vores forventninger til dig er, at du

- Har en salgsmæssig baggrund inden for salg af tekniske produkter til industrien eller el-branchen
- Er relationsskabende, proaktiv og motiveres af at erobre nye kunder og udvide markedsandele
- Er selvstartende og har gode evner til at planlægge og styre din egen tid og indsats
- Har gode sprogkunderskaber på engelsk og gerne erfaring med det norske og svenske sprog
- Du bor i en rimelig køreafstand fra vores hovedkontor i Aarup på Fyn

#### Vi tilbyder

Et spændende og udfordrende salgsjob i en dynamisk og innovativ virksomhed i kontinuerlig udvikling. Virksomheden har en flad organisationsstruktur, og der er ikke langt fra tanke til handling. Kulturen er kendetegnet ved en fri tone og et stærkt fællesskab.

#### Ansøgningsfrist

Vi afholder løbende samtaler, så vi modtager gerne din ansøgning hurtigst muligt.

Send din ansøgning med CV og eventuelle bilag til [ansogning@scankab.dk](mailto:ansogning@scankab.dk). Såfremt du har spørgsmål til stillingen, er du velkommen til at kontakte Salgs- & Marketingchef, Freddy Jensen på tlf. 6029 7211.

#### Om Scankab Systems A/S

Scankab Systems er leverandør af kvalitetsføringsveje og forsyner det nordiske marked. Scankab Systems er en del af Scankab Group, som bl.a. også består af Scankab Cables, der har mere en 25 års erfaring inden for kabelmarkedet. Vi har hovedkontor og lager i Aarup på Fyn, samt datterselskaber i Norge & Sverige.